



Cap Malagasy



Conseil agricole de proximité : Producteurs professionnels !

Contexte

Une organisation spécialisée

Cap Malagasy est une association malgache spécialisée dans le conseil agricole de proximité et membre du groupe Fifata. Ce dispositif de conseil a été initié en 2004 en réponse au constat que les pratiques agricoles dans les campagnes malgaches ne pouvaient s'améliorer que par un accompagnement dans la proximité et la durée par des techniciens formés à l'approche de conseil (posture d'écoute, conseil progressif...).

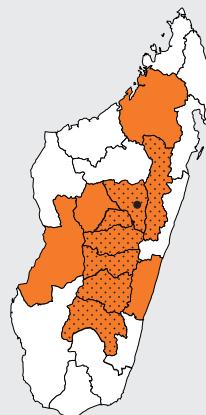
Depuis près de 15 ans, Fert accompagne le développement de cette démarche qui a permis une extension progressive de l'action dans 5 régions, l'institutionnalisation de Cap Malagasy en 2016 et une amélioration très concrète des revenus et de la prise de responsabilité des producteurs accompagnés.

Objectifs

Conseil, expérimentation et formation

MADAGASCAR

- Régions d'intervention de Cap Malagasy
- Régions d'intervention de Fifata
- Capitale, Antananarivo



370
OP

5 200
membres

20 700
bénéficiaires des services

19 conseillers agricoles
de proximité dans
24 communes rurales

Conseil technico-économique pour une amélioration durable des pratiques agricoles

Gestion post-récolte
(stockage, mise en marché...)

Accompagnement à la structuration des producteurs
(OP, unions filières, formation leaders...)



Actions

Un dispositif de conseil pour une professionnalisation des exploitations familiales

- > Cap Malagasy intervient à l'échelle de la commune dans laquelle un conseiller accompagne généralement entre 100 et 200 producteurs selon les besoins et le potentiel de la zone.
- > Par un travail fin de diagnostic, le conseiller identifie avec les producteurs les problématiques agricoles et met en œuvre des actions très concrètes pour répondre aux besoins : formations, parcelles et élevage de démonstration, visite d'échanges auprès d'autres expériences...
- > Cette entrée technique permet au conseiller de gagner la confiance des producteurs et d'accompagner progressivement les décisions économiques des exploitants : choix de spéculations, diversification de la production, investissements, stockage... Cap Malagasy a créé un jeu pédagogique «monopoly agricole» qui permet d'accompagner les réflexions économiques sur les exploitations.
- > Cap Malagasy accompagne progressivement les initiatives de structuration des producteurs à l'échelle locale en lien avec les OP régionales membres de Fifata.

Actualité

Cap Malagasy : une organisation spécialisée au service du groupe Fifata

VIE ASSOCIATIVE



En 2018, Cap Malagasy a validé sa stratégie 2018-2023 dans laquelle elle réaffirme son attachement au groupe Fifata et le choix d'une gouvernance par des agriculteurs pour s'assurer de répondre toujours à leurs besoins.

Cap Malagasy a également choisi d'élargir son action à d'autres régions à la demande des OPR membres de Fifata pour leur permettre de renforcer les services de proximité à leurs membres. Cap Malagasy renforce son engagement dans la mise en œuvre des projets fédérateurs du groupe Fifata (Protana pour le développement du conseil autour de la capitale, formation des jeunes via le projet Formaprod...).

Budget

245 000€

Budget annuel moyen
(incluant l'accompagnement de Fert)

200

parcelles et élevages de démonstration par an

300

formations

100

visites

d'échanges par an

Contacts

Fert

5, rue Joseph et Marie Hackin
75 116 Paris

Tél. : +33 1 44 31 16 70

fert@fert.fr

www.fert.fr

Retrouvez Fert sur [LinkedIn](#).

Fert est membre du groupe Céréaliers de France et de l'alliance internationale AgriCord



AGRICORD

